



# Kyushu Innovation Boost Seminar

経済産業省では、令和6年度「中核・中堅企業の経営企業の経営力強化支援事業」(プラットフォーム構築による新事業展開等支援事業)において、地域の中堅・中核企業のさらなる成長に向けて、新事業展開等に取り組む地域事業への支援を実施していきます。本イベントは、上記事業の採択事業であるプログラムの一環で、地域の中堅・中核企業に対し、8月から実施する「Kyushu Innovation Boot Camp(全8回)」に先立ち、支援パートナーである企業から新事業展開・新分野への進出のため外部連携に関するノウハウを共有することで、今後の積極的なチャレンジと外部連携を促すことを目的にしております。

経済産業省 令和6年度  
プラットフォーム構築による  
新事業展開等支援事業のセミナー



## Theme

LIVE

九州から新しい事業を  
起こしていきたいという方々に向けて、  
事業展開の事業戦略策定や  
共創企業と連携したオープンイノベーション、  
コア技術を活用した新製品の開発・事業化の事例、  
成功要因や体験談等を紹介いたします

7.11 プレゼント

[ 時 間 ] 17:00～19:00  
[ 会 場 ] オンライン  
(Microsoft Teamsにて配信予定)  
■ 定員：50名程度 ■ 参加費：無料

お申し込みは  
こちらから



人財育成  
イノベーションを支える  
人づくり

事業創造

イノベーションを生み出す  
事業づくり

[主催]

[共催]

Innovation BASE  
KYUSHU

Deloitte.トーマツ.  
デロイトトーマツ

IJGN GROUP SEREAL  
イジングループ株式会社

お問い合わせ先 Kyushu Innovation Boot Camp運営事務局 (担当:吉岡) / t.yoshioka@ib-kyushu.jp

本イベントは経済産業省令和6年度「中核・中堅企業の経営企業の経営力強化支援事業」(プラットフォーム構築による新事業展開等支援事業)の採択事業の一環で実施いたします。

※申込み締切：7月10日18時まで※全2回の参加を推奨します。片方のみの参加も可能です。※参加URLを前日20時までにご登録メールアドレス宛送付いたします。

# Speaker

セミナー登壇者

**Deloitte.トーマツ。**  
デロイトトーマツ



有限責任監査法人トーマツ  
地域未来創造室  
中小・スタートアップ支援  
全国リーダー

**香月 稔氏**

2007年監査法人トーマツ（現 有限責任監査法人トーマツ）福岡事務所に入社。上場会社の会計監査、上場準備を含むアドバイザリー業務などに多数従事。2012年からベンチャー企業の販路拡大、PR支援、資金調達支援等を担当し、九州を中心とした地域のベンチャー企業と大企業のマッチングを行うなど首都圏と地域をつなぐネットワークを有する。2021年委嘱社内の新規事業である「地域未来創造室」の立ち上げを牽引し、その後中小・スタートアップ支援の全国リーダーを務めている。公認会計士。

**IJGN GROUP**  
イジゲングループ株式会社



イジゲングループ株式会社  
代表取締役専務CFO

**鍋島 祐輔氏**

2010年有限責任監査法人トーマツ入所。上場企業の監査、IPO支援に従事後、デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社のマネジャーとして九州地区を中心としたスタートアップ企業のハンズオン支援、大手企業のオープンイノベーション、新規事業開発支援等に従事、現在はイジゲングループの共同代表（西日本ファイナンシャルホールディングスのグループ会社）

**SEREAL**



SEREAL株式会社  
代表取締役

**安達 誠寛氏**

九州大学・九州大学大学院卒業。大学進学を期に福岡に移住。大学卒業後にスタートアップを共同創業しプロダクトデザインを担当する。その後、StartupStudioSerealを立ち上げ「良質なスタートアップを量産する」をミッションに大企業の新規事業やスタートアップとの協業、自社サービス開発を複数同時に実行している。初期フェーズの事業開発、プロダクト開発、デザインが得意。

## ■タイムスケジュール

5分	開会挨拶	LIVE Microsoft Teamsにて配信予定 <b>参加無料</b> 定員50名程度
10分	本事業の概要説明	
10分	新事業展開における必要な戦略 新事業展開パートナーの紹介	
30分	イジゲン社によるナレッジ共有 オープンイノベーションにおける共創事例 新事業展開の成功要因と体験談	
30分	SEREAL社によるナレッジ共有 オープンイノベーションにおける共創事例 新事業展開の成功要因と体験談	
15分	今後の流れ (Kyushu Innovation Boot Camp概要説明)	
15分	アンケート、ヒアリングシートの記入	

## ■参加対象者

九州エリアの  
中堅・中核企業の経営者

中堅・中核企業において  
新規事業展開・  
新分野への進出を検討している方

地域の支援機関  
地銀、商工会、教育・研究機関、  
経営支援機関等

中堅・中核企業と  
連携したいスタートアップ企業

行政関係者等

## Kyushu Innovation Boot Camp

実践型  
ワークショップを  
予定

2024.8  
▼  
2025.2

8月下旬	キックオフセッション	プログラムの全体像および、採択企業の交流
9月上旬	ビジネスアイディアWS	新規事業を発想する3つのプロセスを ケーススタディ／ワークを通して実践（原体験、強制発想）
9月下旬	ソリューション設計WS	実際にビジネスアイディアを考察・ソリューション設計まで実践する（アイディアの決定）
10月上旬	オープンイノベーション Sixbrain活用WS	スタートアップとのマッチングデジタルツール（sixbrain）を活用した スタートアップとのオープンイノベーションによる新規事業展開を実践演習
10月下旬	ビジネスモデルWS 事業計画WS	事業計画作成のポイント紹介と、事業計画書作成の実践演習
11月上旬	顧客、課題検証WS (CPF)	新規事業の最大の失敗「顧客がない」リスクを最小化する検証方法を実践する
11月下旬	ソリューション検証WS (PSF)	事業プロトタイプにより、プランの不実性を的確に潰す手法を実践する
12月上旬	クロージングセッション	事業計画および検証成果のプレゼンテーション、採択企業の交流

経済産業省が定める、地域の中核・中堅企業を対象としております（詳細は追って広報いたします）

プラットフォーム構築による  
新規事業展開等支援事業

7月下旬より募集開始

定員  
10社程度